

経営コンサルタントからみた 起業と就職 — All Roads Lead to “SUCCESS” —

キ ャ リ ア デ ザ イ ン

2022年05月10日(火曜日)

コムロコンサルティンググループ
総代表 小室匡史

<https://ko-cg.com/>

本日の内容

1. 自己紹介	...	P.	1
2. 本日のキーワード	...	P.	2
3. ケース	...	P.	3
4. 経営コンサルティング	...	P.	4
5. 起業	...	P.	6
6. 就活と採用	...	P.	9
7. アドバイス	...	P.	11
8. メッセージ	...	P.	12

経営
コンサル
タント
視点

1. 自己紹介

略歴

2009年03月

専修大学ネットワーク情報学部卒業

2011年03月

一橋大学大学院商学研究科
経営学修士コースMBAプログラム修了

- コムロコンサルティンググループ 総代表
- コムロコンサルティング 代表
- 日本バレーボール協会 情報戦略ユニット メンバー
- 日本スポーツアナリスト協会 アドバイザー
- キャリアデザイン 最高顧問

専門領域

IT
ICT

スポーツ

経営
(MBA)

政治

投資
寄付

(参) コムロコンサルティンググループ 小室匡史 <https://ko-cg.com/ceo/>

1. 自己紹介

人生で一番誇れる点

略歴

人に恵まれていること

2009年03月

東修大学ネットワーク情報学部卒業

2011年03月

東修大学大学院商学研究科
経営学修士コースMBAプログラム修了

- コムロコンサルティンググループ 総代表
- コムロコンサルティング代表
- 日本ブレーン協会 情報戦略ユニオン
- 日本スポーツアナリスト協会 アドバイザー
- キャリアデザイン 最高顧問

専門領域

IT
CT

スポーツ

経営
(MBA)

投資
寄付

大人は楽しい

(参) コムロコンサルティンググループ 小室匡史 <https://ko-cg.com/ceo/>

2. 本日のキーワード

キーワード

プロフェッショナル

情報を基に ↓ 真に正しく

知る



覚える



動く



考える

2. 本日のキーワード

キーワード

情報 + 行動

情報を基に ↓ 真に正しく

知 覚 動 考

とも → かく → うご → こる

2. 本日のキーワード

『世の中は
『思った(考えた)通り』になるのではなく、
『やった(行動した)通り』になるのである。』

情報 を 基 に ↓ 真 に 正 し く

知 覚 動 考

とも → かく → うご → こる

3. ケース：私の 大学時代 と 仕事 の関係

大学生活は『学業・プロジェクト・大学院・スポーツ』の四領域に特に力を入れた。

プロジェクト

学業

大学院

スポーツ

私の専修大学時代

『縁』の数は自分の行動力と比例する。
『縁』の質は自分の覚悟と比例する。

武器：好奇心 と 行動力

第1回川崎国際環境技

専修N&I 1エッセイ

年

格

表

卒業

IT
ICT

専修N&I 2エッセイ
由研究

教要ゼミ

経営

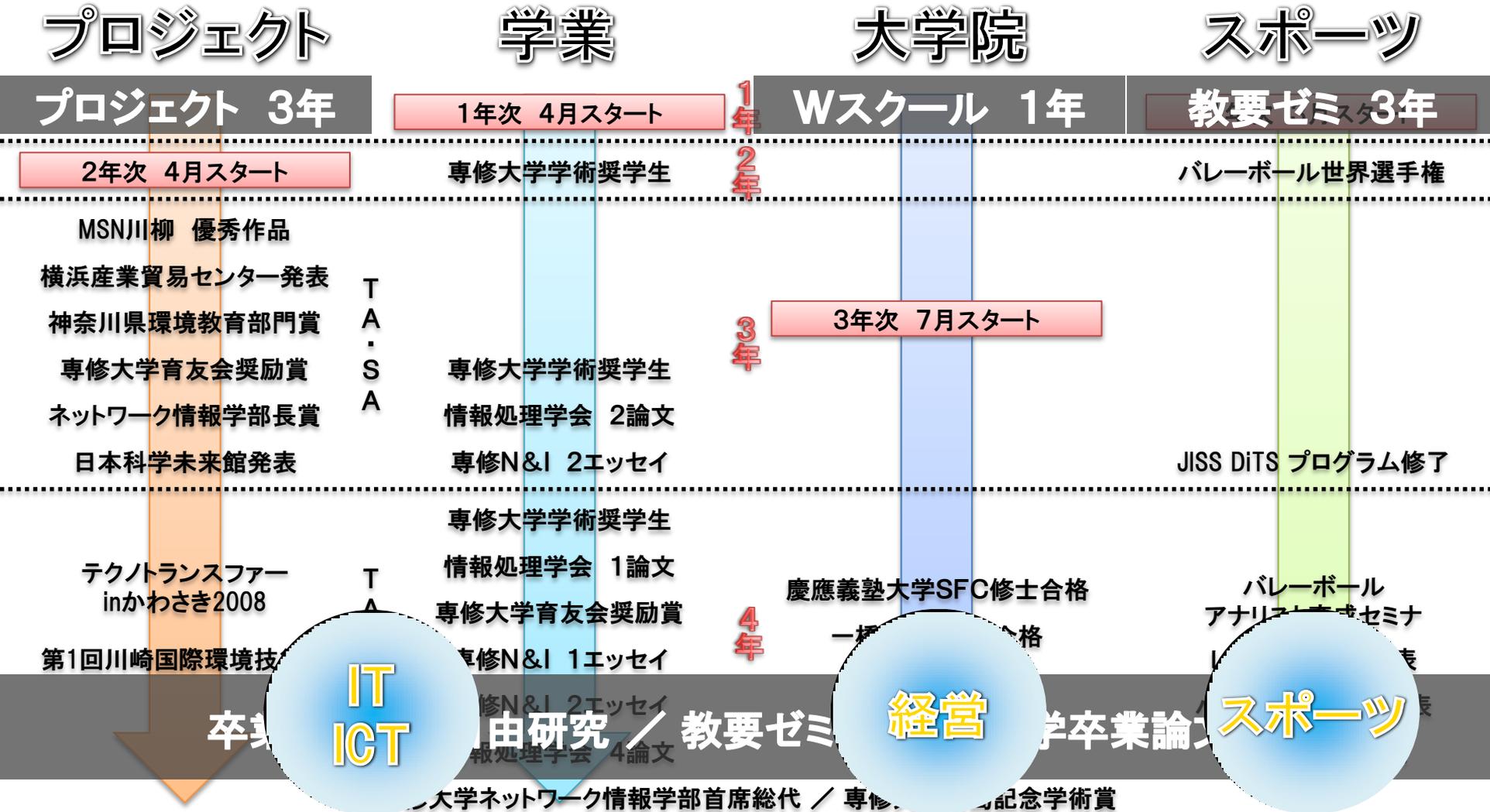
卒業論文

スポーツ

大学ネットワーク情報学部首席総代 / 専修大学創立100周年記念学術賞

3. ケース：私の大学時代と仕事の関係

大学生活は『学業・プロジェクト・大学院・スポーツ』の四領域に特に力を入れた。



3. ケース：私の大学時代と仕事の関係

大学生活は『学業・プロジェクト・大学院・スポーツ』の四領域に特に力を入れた。

プロジェクト

学業

大学院

スポーツ

大学時代の関係者に感謝しかない

人間は一生のうち逢うべき人には必ず逢える。

しかも一瞬早過ぎず，一瞬遅過ぎない時に，

必要としている人に必ず逢えている。

逢っていないと思うのは

今の単に『縁』を見落としているだけである。

IT
ICT

経営

スポーツ

3. ケース：私の大学時代と仕事の関係

大学生活は『学業・プロジェクト・大学院・スポーツ』の四領域に特に力を入れた。

プロジェクト

学業

大学院

スポーツ

大学時代の関係者に感謝しかない

『縁』の数は自分の行動力と比例する。

『縁』の質は自分の覚悟と比例する。

一人でできたものなんて何一つない

IT
ICT

経営

スポーツ

4. 経営コンサルティング：ビジネス領域

経営コンサルタント

経営コンサルタント

ビジネス領域

4. 経営コンサルティング：ビジネス領域



経営コンサルタント

大手企業

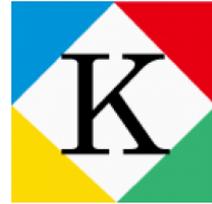
ベンチャー

ヒト・モノ・カネに関する情報
ビジネス領域

経営支援

起業支援

4. 経営コンサルティング：ビジネス領域



大手企業

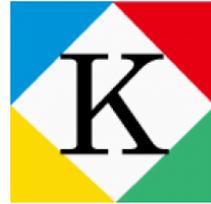
ベンチャー

ヒト・モノ・お金・情報

経営支援

起業支援

4. 経営コンサルティング：ビジネス領域



大手企業

ベンチャー

ビジネスモデル・ビジネスシステムをつくること

言葉の定義



概念の創出

儲けの仕組をつくること

4. 経営コンサルティング：ビジネス領域

経営コンサルタント

メイン業務：経営コンサルティング

一番頭を使う仕事

クライアントの専門領域での価値提供

4. 経営コンサルティング：起業支援

起業・開業・独立の6W4H

Who	Whom	When	Where	Why	What	How	How much	How many	How long
誰が 【人物】 役割/担当 人数/主体	誰に/と 【関係者】 役割/担当 人数/主体	いつ 【時期】 時期/日程	どこで 【空間】 場所/位置 地域/エリア	なぜ 【理由】 意義/目的 意義/動機	何を 【為】 商品/サービス 種類/性質	どのように 【方法】 方法/戦略 手段/方針	いくら 【予算】 費用/経費 費用/幾何	どのくらい 【規模】 規模/範囲 規模/範囲	どのくらい 【期間】 時間幅 ピリオド

経営コンサルタント

事業者名の決定

事業概要の決定

起業支援

(スタートアップ)

リアル関連

事業者ロゴ制作

名刺制作

備品・什器などの購入

(チラシ制作)

挨拶まわり

II

店舗関連

事業者印の作成

事業者電話番号の取得

事業者口座の開設

開業届の提出

事業者口座・クレカの開設

I

バーチャル関連

HP: テンプレート決定

HP: メニュー・ロゴ決定

HP: インターページ制作

HP: サブページ制作

(外部サイト・ブログ制作)

本格的に事業開始

4. 経営コンサルティング：起業支援

起業・開業・独立の6W4H

Who	Whom	When	Where	Why	What	How	How much	How many	How long
誰が 【人物】 役割/担当 人数/主体	誰に/と 【関係】 対象/客体 関係者	いつ 【時間】 タイミング 期限/過程	どこで 【空間】 場所/位置 地域/エリア	なぜ 【理由】 意義/目的 理念/動機	何を 【行為】 内容/商品 種類/性質	どのように 【方法】 戦略/戦術 手段/順序	いくら 【予算】 単価/費用 コスト/幾何	どのくらい 【規模】 範囲/領域 数量/幾程	どのくらい 【期間】 時間幅 ピリオド

事業者名の決定

事業概要の決定

リアル関連

事業者ロゴ制作

名刺制作 II

備品・什器などの購入

(チラシ制作)

挨拶まわり

届出・資格関連

(資格の取得・書類申請)

事業者印の作成

事業者電話番号の開設

開業届の提出 I

事業者口座・クレカの開設

バーチャル関連

HP：テンプレート決定

HP：メニュー・ロゴ決定

HP：メインページ制作

HP：サブページ制作

(外部サイト・ブログ制作)

本格的に事業開始

(参) GALLERY 起業・開業・独立 6W4H <https://ko-cg.com/gallery/startup-and-new-business-6w4h/>

5. 起業：経営者適性と労働者適性

経営者適性

少

意思決定

多

と

低

自由度

高

弱

労働者適性

強

(結果責任)

5. 起業：経営者適性と労働者適性

労働者

経営者

少

意思決定

多

低

自由度

高

弱

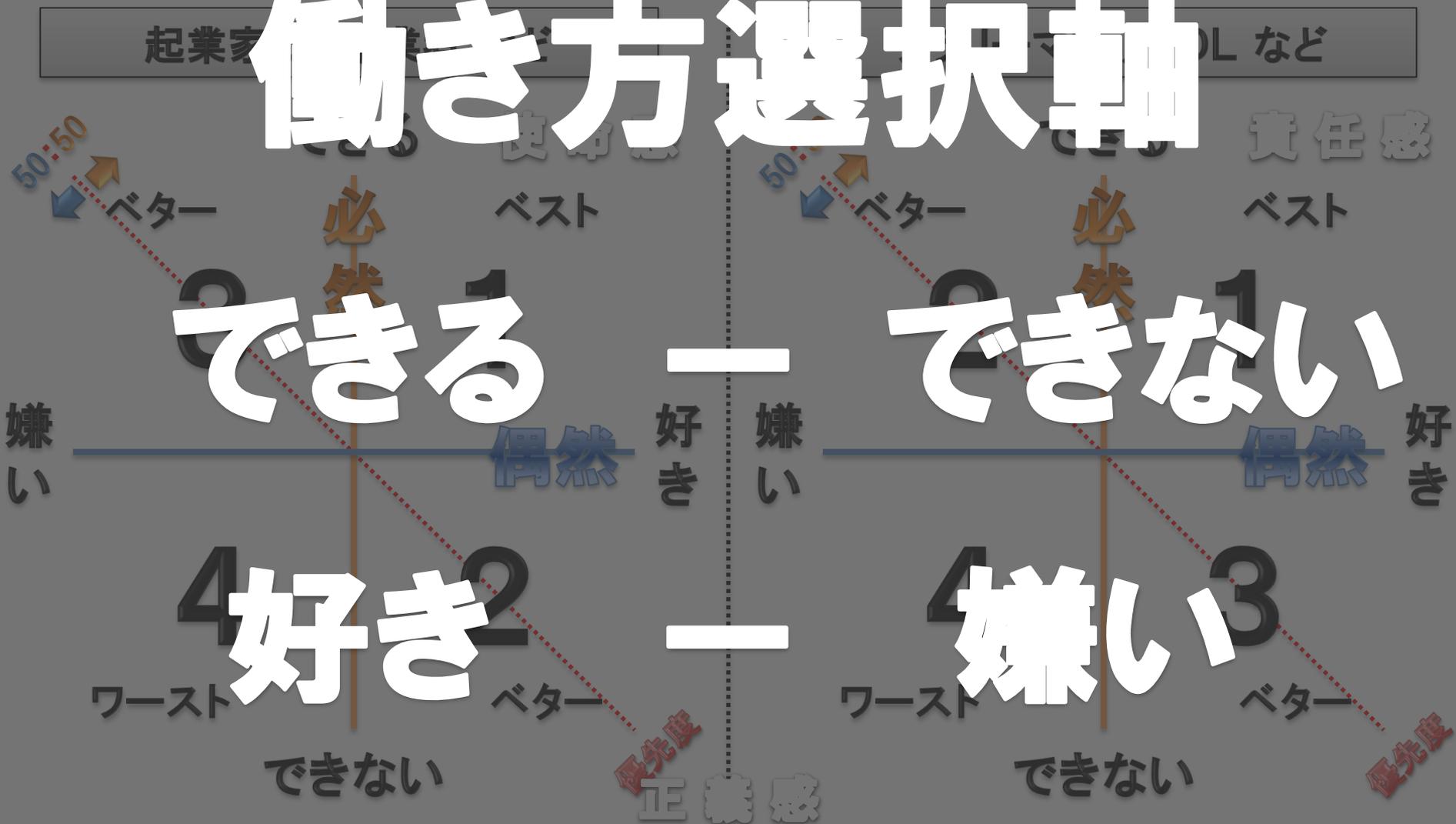
成果連動
(結果責任)

強

5. 起業：働き方選択軸

働き方形態により『好き／嫌い&できる／できない』優先度が変わる場合がある。

働き方選択軸

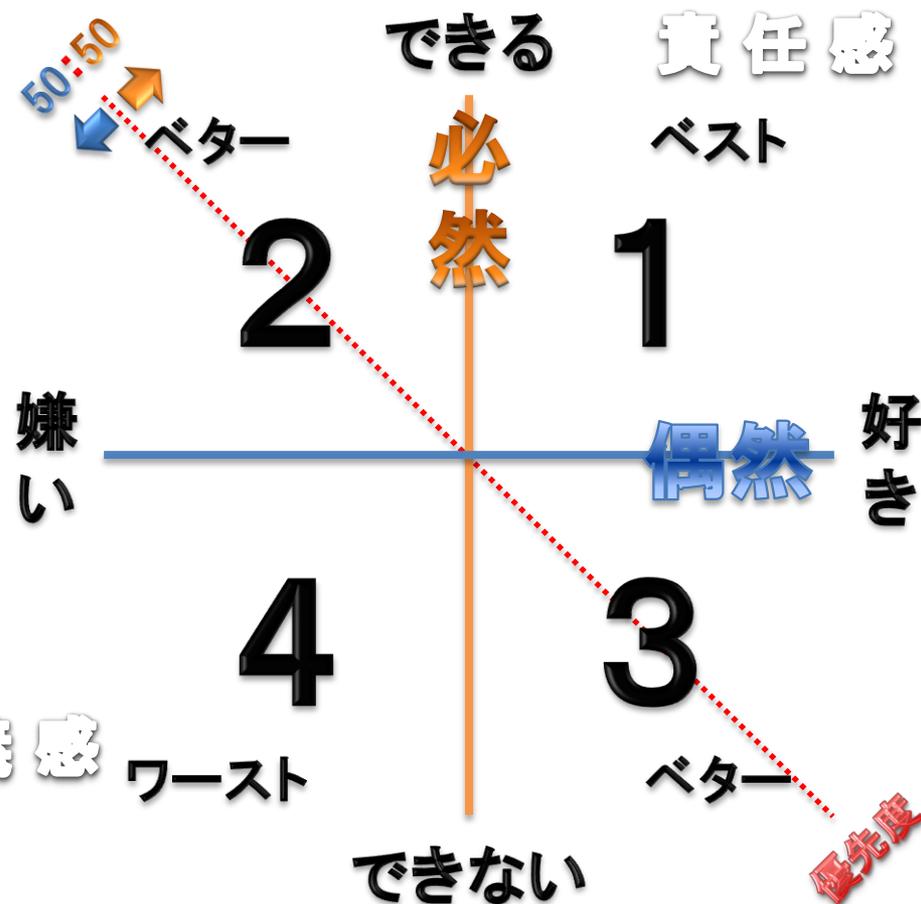
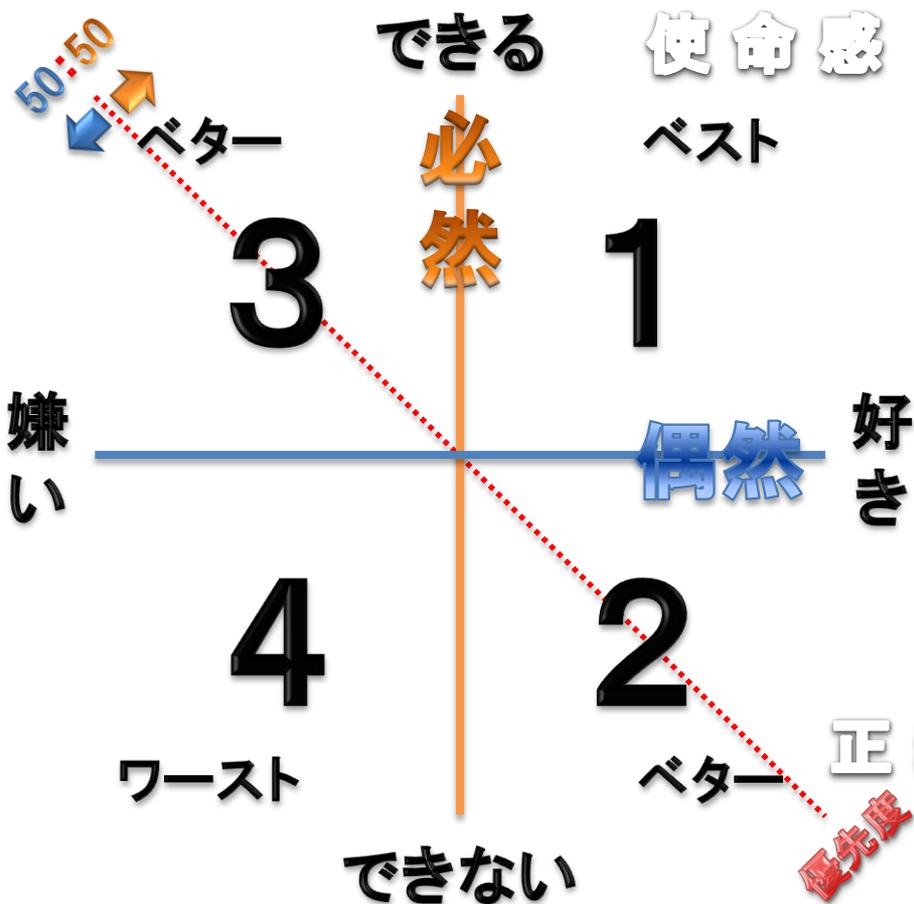


5. 起業：働き方選択軸

働き方形態により『好き／嫌い&できる／できない』優先度が変わる場合がある。

起業家 / 創業者 など

サラリーマン / OL など



(参) GALLERY 働き方選択軸 <https://ko-cg.com/gallery/work-style-selected-axes/>

5. 起業：起業の時期

起業は、『体力面・環境面・キャリア面』において若い方が良い部分が多々ある。

起業の時期 (タイミング)

①

体力面



起業には精神的な力が必要である。
体力は年齢を重ねると落ちるので若い方が良い。

②

環境面



起業時には起業に専念できる環境の方が好ましい。
子育て時や親の介護時などは時間の制約上難しい。

若いうちの方が良い

起業は継続が困難で全員が成功する訳ではない。
再就職・再起業する場合にも1歳でも若い方が良い。

(参) GALLERY 起業のタイミング <https://ko-cg.com/gallery/startup-timing/>

5. 起業：起業の時期

起業は、『体力面・環境面・キャリア面』において若い方が良い部分が多々ある。

① 体力面



起業時には体力(+精神力)がかなり必要である。
体力は年齢を重ねると落ちるので若い方が良い。

② 環境面



起業時には起業に専念できる環境の方が好ましい。
子育て時や親の介護時などは時間の制約上難しい。

③ キャリア面



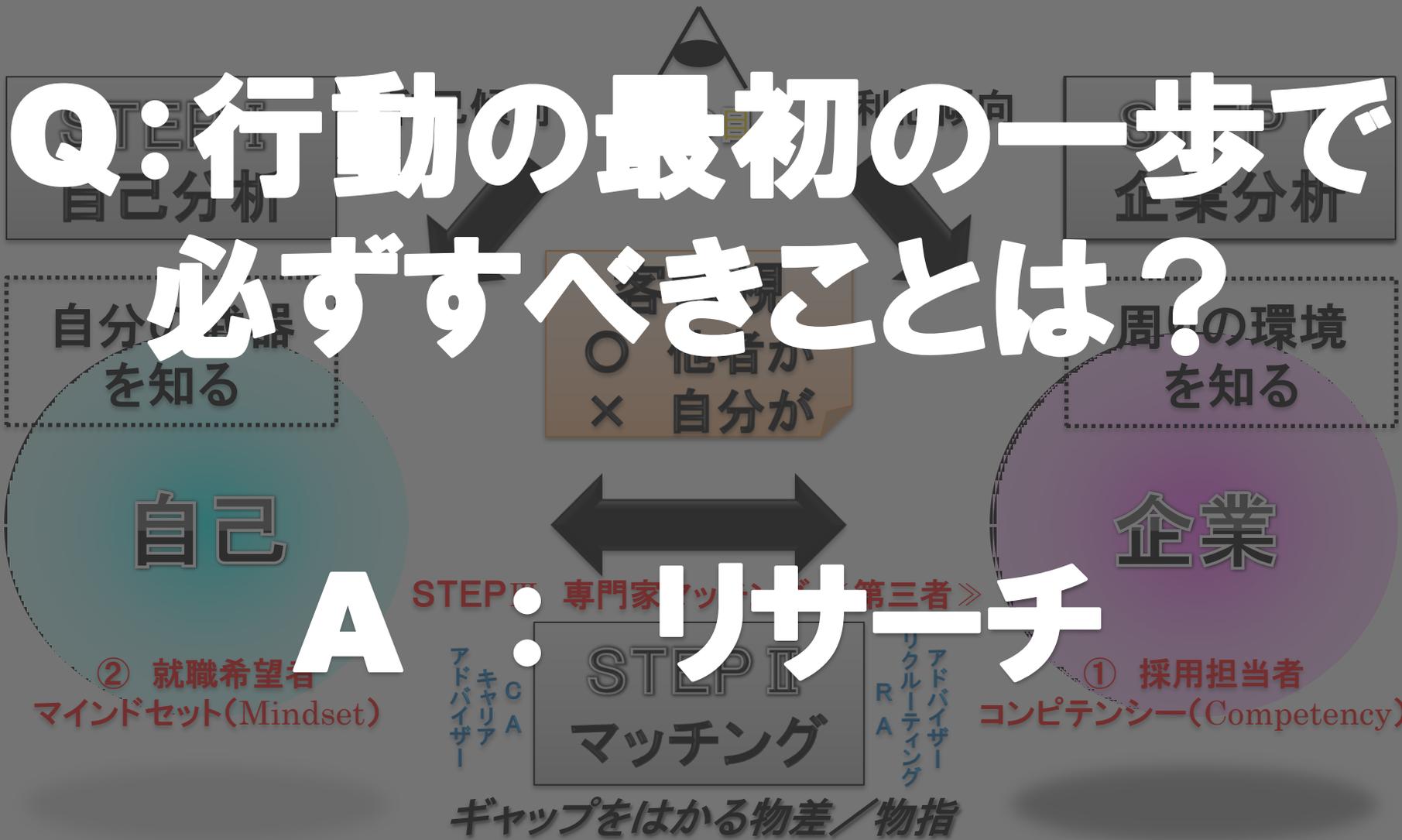
起業は継続が困難で全員が成功する訳ではない。
再就職・再起業する場合にも1歳でも若い方が良い。

(参) GALLERY 起業のタイミング <https://ko-cg.com/gallery/startup-timing/>

6. 就活と採用：マッチング

就活は自己・企業分析を「客観的におこないマッチング」する行為が重要である。

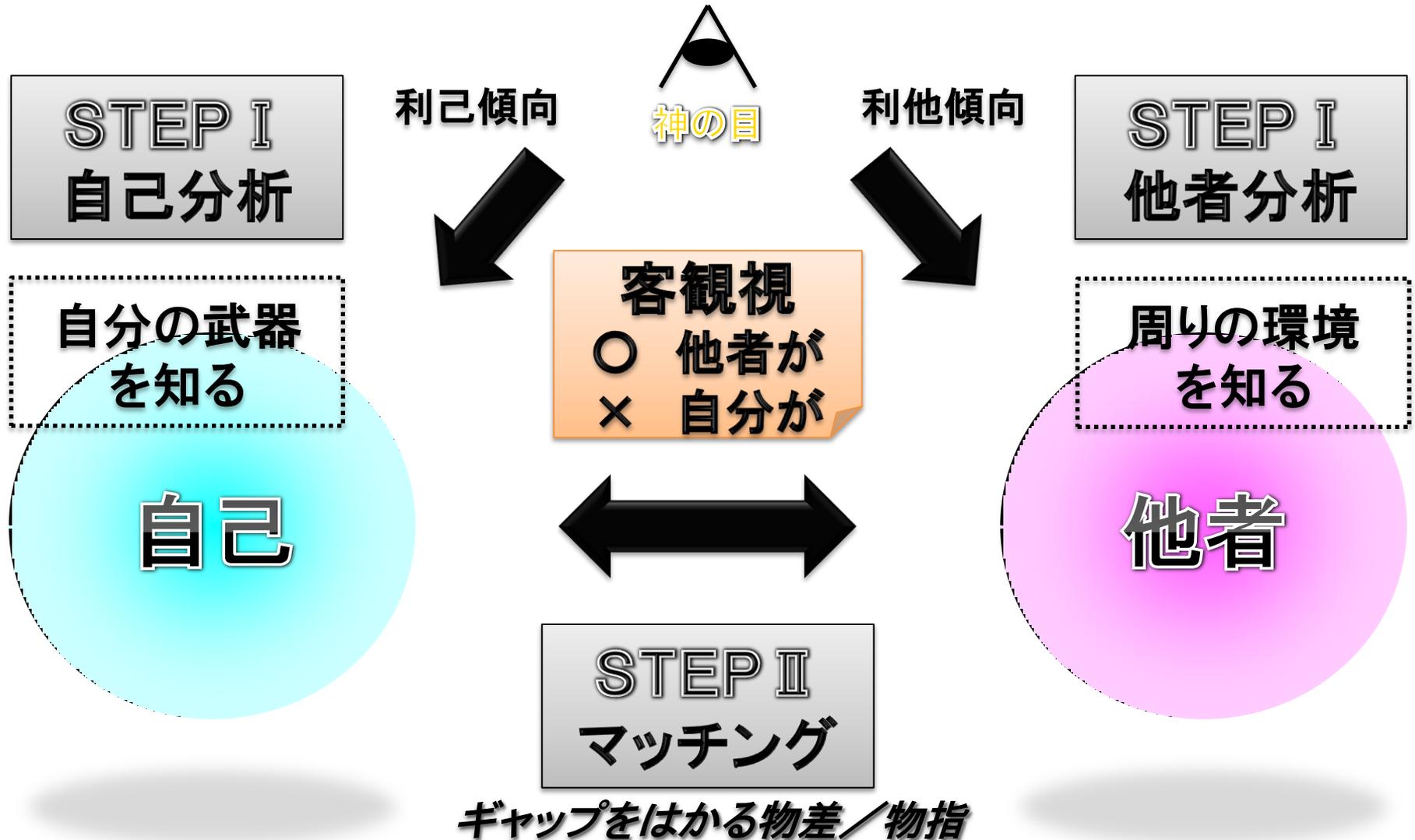
Q: 行動の最初の一歩で必ずすべきことは？



A: リサーチ

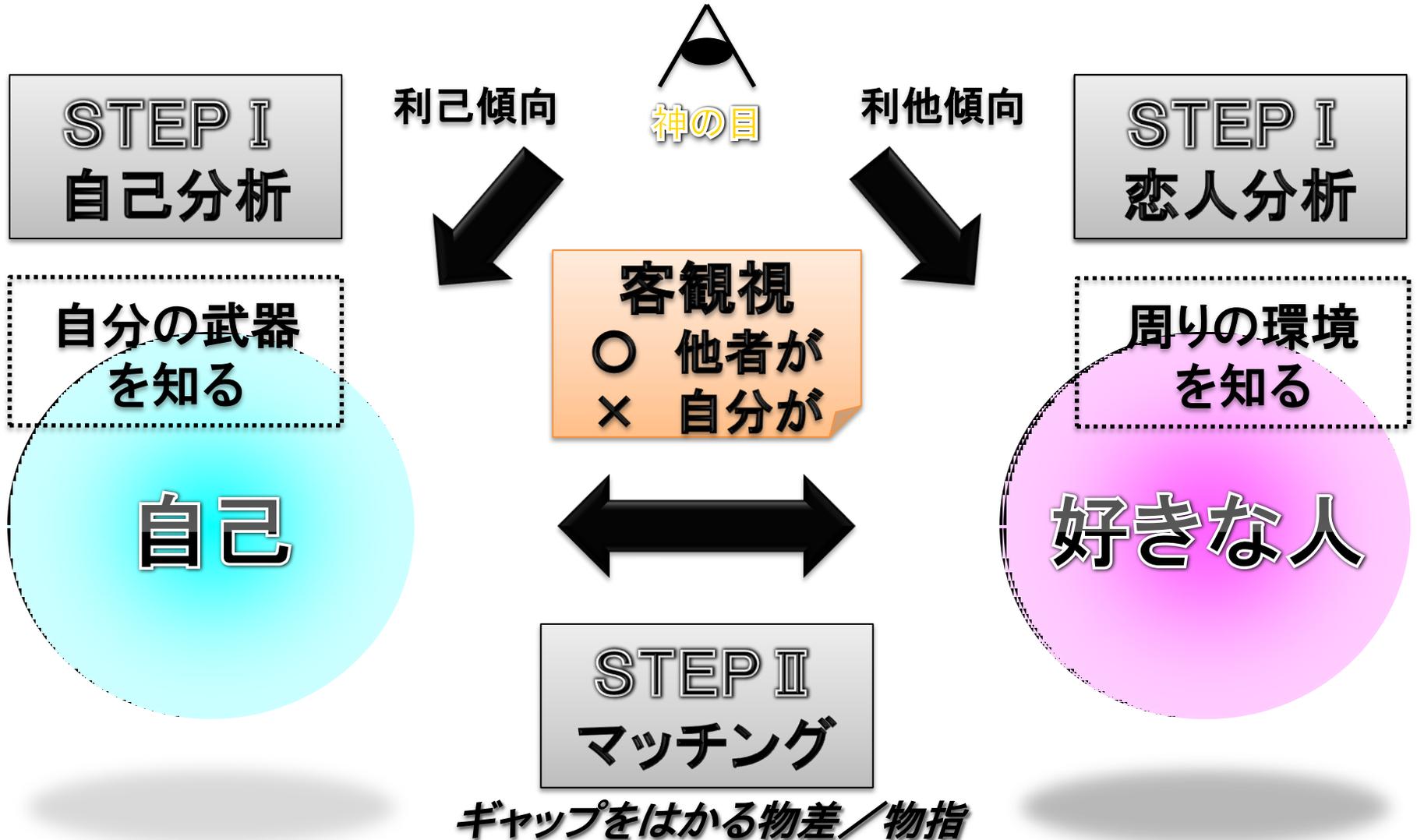
6. 就活と採用：マッチング

就活は自己・企業分析を「客観的におこないマッチング」する行為が重要である。



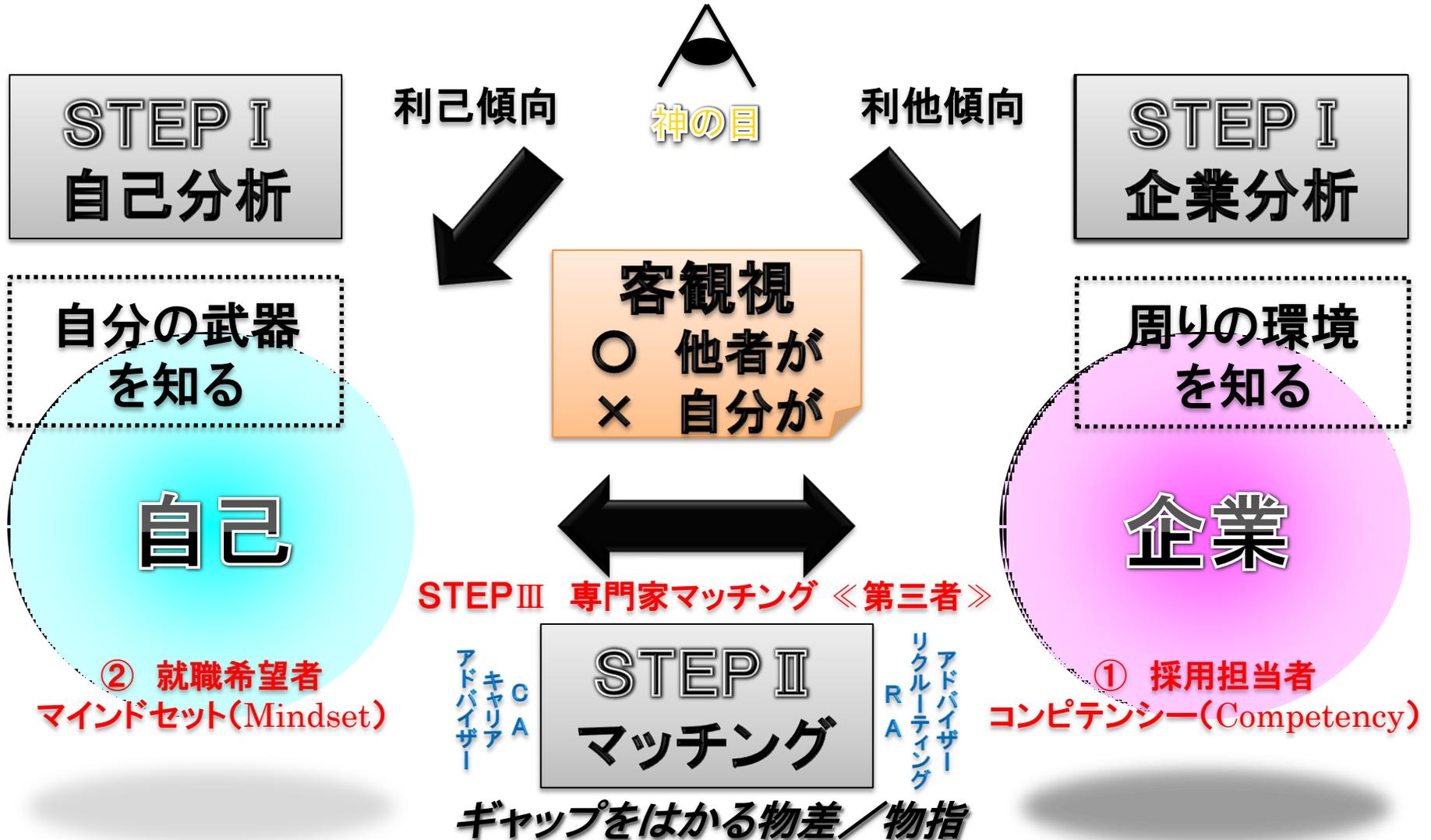
6. 就活と採用：マッチング

就活は自己・企業分析を「客観的におこないマッチング」する行為が重要である。



6. 就活と採用：マッチング

就活は自己・企業分析を「客観的におこないマッチング」する行為が重要である。



6. 就活と採用：マッチング

皆、努力をしている。

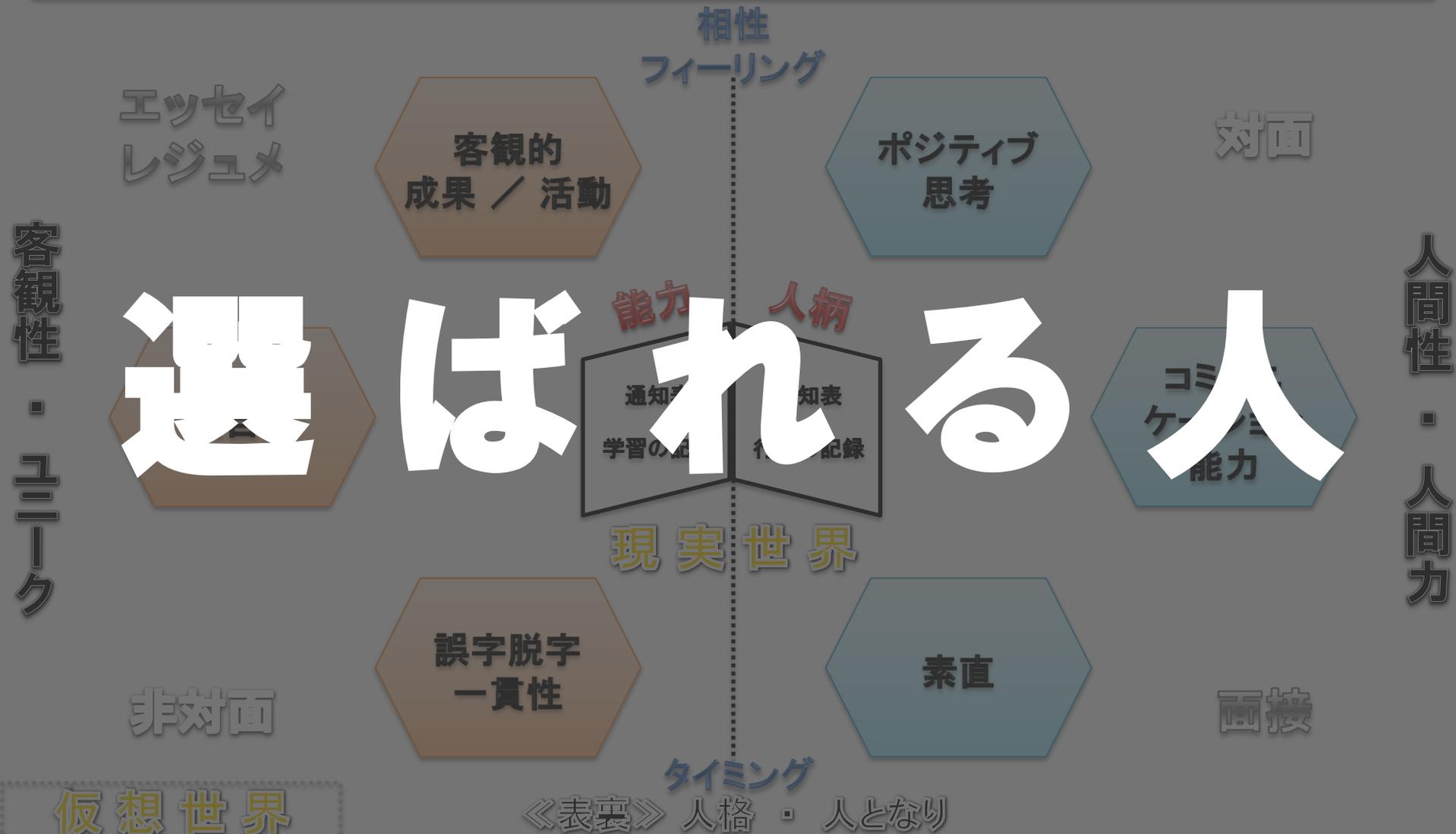
ただ、

正しい方向を決めるための行動

**『(最)適な領域や分野を探求・決定する
努力』**をしている人は殆どいない。

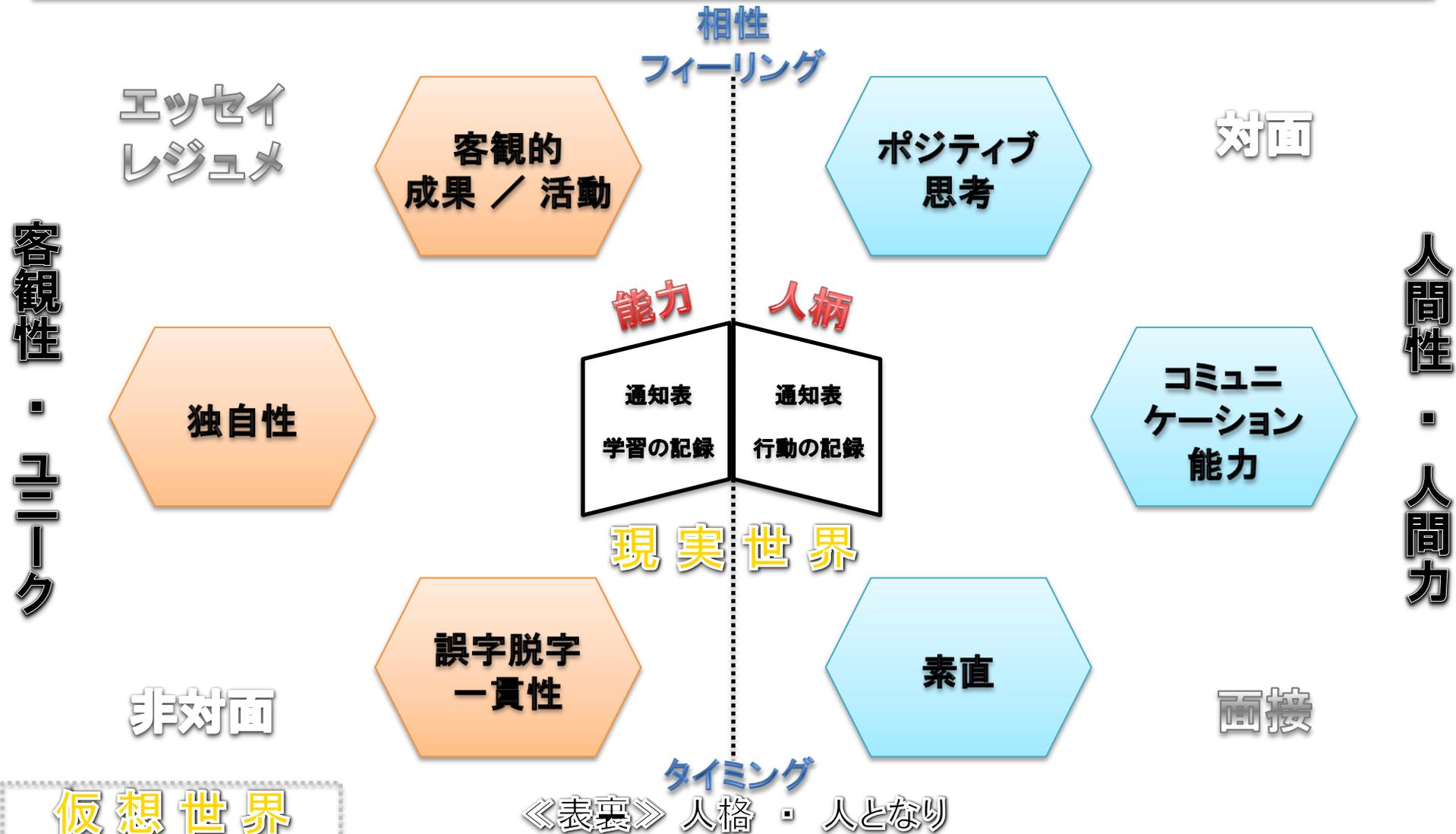
6. 就職と採用：選ばれる人

勝ち組という言葉があるように『優秀な人々には選ばれる理由』がある。



6. 就職と採用：選ばれる人

勝ち組という言葉があるように『優秀な人々には選ばれる理由』がある。



7. アドバイス

安易な批判・非難はする側にとって百害あって一利なしの結果をもたらす。

人生で気をつけて欲しいこと

批判・非難は
安易にしない

安易な批判・非難はしない

発言する側が
詰んでいく

嘘つき

●●する

《信用・信頼がない》

行動制約

●●しない

《未来の幅が狭まる》

嫌い(非難・批判)という感情は
『無知・無関心・危害・嫉妬・軽蔑・相違・拒絶反応』などの近くにある。

7. アドバイス

安易な批判・非難はする側にとって百害あって一利なしの結果をもたらす。

人生で気をつけて欲しいこと

批判・非難は
安易にしない

●●なんて

発言する側が
詰んでいく

嘘つき

●●する

《信用・信頼がない》

「●●しない」ではなく
「●●できない」になる

行動制約

●●しない

《未来の幅が狭まる》

嫌い(非難・批判)という感情は
『無知・無関心・危害・嫉妬・軽蔑・相違・拒絶反応』などの近くにある。

7. アドバイス

安易な批判・非難はする側にとって百害あって一利なしの結果をもたらす。

人生で気をつけて欲しいこと

批判・非難は
安易にしない

結婚なんて

発言する側が
詰んでいく

嘘つき

結婚する

《信用・信頼がない》

「●●しない」ではなく
「●●できない」になる

行動制約

結婚しない

《未来の幅が狭まる》

嫌い(非難・批判)という感情は
『無知・無関心・危害・嫉妬・軽蔑・相違・拒絶反応』などの近くにある。

7. アドバイス

安易な批判・非難はする側にとって百害あって一利なしの結果をもたらす。

人生で気をつけて欲しいこと

**批判・非難は
安易にしない**

勉強なんて

発言する側が
詰んでいく

嘘つき

勉強する

《信用・信頼がない》

「●●しない」ではなく
「●●できない」になる

行動制約

勉強しない

《未来の幅が狭まる》

嫌い(非難・批判)という感情は
『無知・無関心・危害・嫉妬・軽蔑・相違・拒絶反応』などの近くにある。

7. アドバイス

安易な批判・非難はする側にとって百害あって一利なしの結果をもたらす。

人生で気をつけて欲しいこと

批判・非難は
安易にしない

起業なんて

発言する側が
詰んでいく

嘘つき

起業する

《信用・信頼がない》

「●●しない」ではなく
「●●できない」になる

行動制約

起業しない

《未来の幅が狭まる》

嫌い(非難・批判)という感情は
『無知・無関心・危害・嫉妬・軽蔑・相違・拒絶反応』などの近くにある。

7. アドバイス

安易な批判・非難はする側にとって百害あって一利なしの結果をもたらす。

された側：メリットしかない

批判や非難は、された側は参入障壁が高くなり

領域や分野で更に勝つ土壌が形成され、

する側はブーメランとして自分に帰ってくるので

将来の発言制約や行動制約となり未来の幅が狭まる。

する側：デメリットしかない

「無知・無関心・危言・嫉妬・軽蔑・怖れ・正統反心」などの近くにある。

7. アドバイス

ベストな対応

褒める
(感謝)

8. メッセージ(1/2)



9 メッセージ

8. メッセージ(1/2)

勉強すれば良かったと後悔する人は多いが
『勉強しすぎたと後悔する人は一人もいない』。

自分に才能があるのか
『疑った時点で才能はない』。
根拠のない思い込みも才能のうちである。

人生で勝ち続けたければ、
『簡単・誰でも・楽に』という言葉に
絶対に近づいてはいけない。

8. メッセージ(1/2)

努力する者は『夢や希望』を語り、
怠ける者は『愚痴や不満』を語る。

『他人と過去は変えられない』が、
『自分と未来は変えられる』。

比べるなら周りと比較するのではなく、
『過去の自分』と比較するだけで良い。

8. メッセージ(1/2)

『年下は来た道だから叱らず、
年上は行く道だから馬鹿にしない』。
人生は誰もが同じ道を通る。

転んだ人や失敗した人を
決して笑ってはいけない。
なぜなら、その人は『歩もうとした』んだから。

夢は逃げない、
逃げているのは『常に自分』である。

8. メッセージ(2/2)

儲

叶

忙

3つの漢字

儲かる

叶う

忙しい

信じる者
になる

口に出して
十のことを言う

心を亡くす

8. メッセージ(2/2)

儲

儲かる

信じる者
になる

叶

叶う

口に出して
十のことを言う

忙

忙しい

心を亡くす

8. メッセージ(2/2)

私が大学生に負けている点

夢の数 と 未来の幅

おまけ

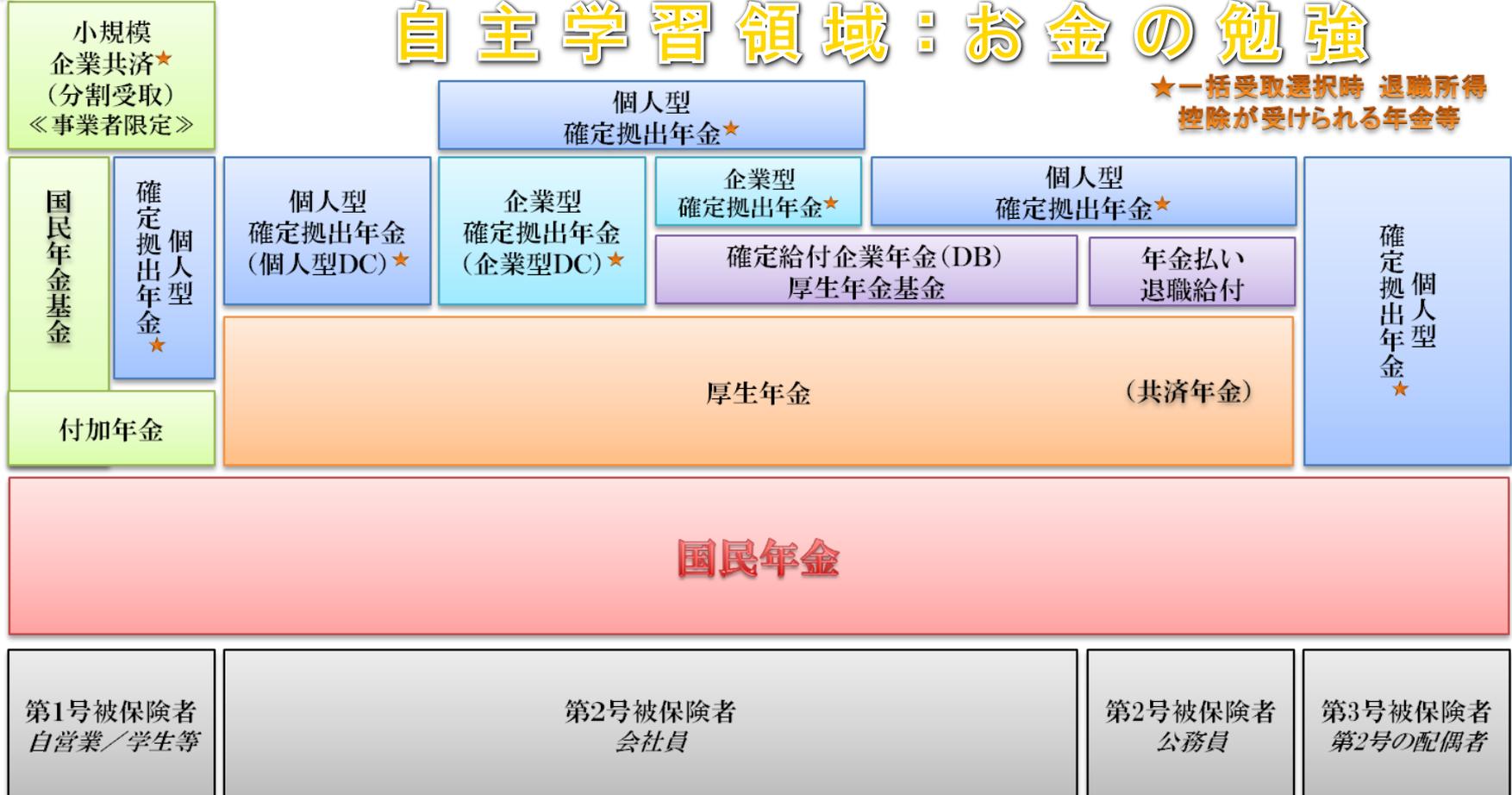
＊以外

一般NISA / つみたてNISA / 各種投資 / 民間の個人年金保険 / 預貯金 等

自主学習領域：お金の勉強

★一括受取選択時 退職所得控除が受けられる年金等

＊公的年金等控除が受けられる年金など



(参) マネーリテラシーとアセットリテラシー https://ko-cg.com/pdf/presentation/2021/KCG_SpringInternship2021_20210327.pdf

おまけ

NISA/つみたてNISA保有証券(前日基準)

2022年04月01日時点

合計

2018年

2019年

2020年

2021年

2022年

S&P500 or CRSP US Total Market Index に積立投資 † ‹‹ 複利の魔法 ››
 †ドルコスト平均法で定額分散一定期間(20年間以上)継続した積立投資

[CSVダウンロード](#)

投資信託

銘柄	取得年	保有口数	取得単価	取得金額	基準価額	評価額	評価増益 評価増益(%)
 SBI-SBI・V・ S&P500インデック ス・ファン ド	2020	352,897	11,335	400,008	18,161	640,896	+240,888 +60.22%
	2021	314,345	12,725	400,004		570,881	+170,877 +42.72%
	2022	88,670	17,481	155,004		161,033	+6,029 +3.89%
 SBI-SBI・V・全米株 式インデックス・ファン ド	2022	137,210	11,297	155,006	11,661	160,000	+4,994 +3.22%
合計							+422,788 +38.09%

(参) マネーリテラシーとアセットリテラシー https://ko-cg.com/pdf/presentation/2021/KCG_SpringInternship2021_20210327.pdf

プレゼント

専修大学 ネットワーク情報学部 情報キャリアデザイン 《小室匡史講演資料》

- 2011年12月13日 『専修大学ネットワーク情報学部卒業生 － 専修大学における4年間の歩みから － 』
https://ko-cg.com/pdf/presentation/2011/KCG_Senshu_ICD_20111213.pdf
- 2014年07月01日 『経営コンサルティングの仕事 － MBA － 』
https://ko-cg.com/pdf/presentation/2014/KCG_Senshu_ICD_20140701.pdf
- 2015年12月01日 『コンサルティングビジネス － 経営コンサルティング － 』
https://ko-cg.com/pdf/presentation/2015/KCG_Senshu_ICD_20151201.pdf
- 2016年06月14日 『経営コンサルティングビジネス － 起業コンサルティング － 』
https://ko-cg.com/pdf/presentation/2016/KCG_Senshu_ICD_20160614.pdf
- 2017年06月06日 『経営コンサルティング － ケーススタディ － 』
https://ko-cg.com/pdf/presentation/2017/KCG_Senshu_ICD_20170606.pdf
- 2018年06月12日 『経営コンサルティング － 考える力と情報 － 』
https://ko-cg.com/pdf/presentation/2018/KCG_Senshu_ICD_20180612.pdf
- 2020年05月26日 『未来への扉 2020+ － NEW Type and OLD Type － 』
https://ko-cg.com/pdf/presentation/2020/KCG_Senshu_ICD_20200526.pdf
- 2021年05月11日 『マネーリテラシーとキャリアデザイン 《基礎編》 － Discover The “NEXT” － 』
https://ko-cg.com/pdf/presentation/2021/KCG_Senshu_ICD_20210511.pdf
- 2022年05月10日 『経営コンサルタントからみた起業と就職 － All Roads Lead to “SUCCESS” － 』
https://ko-cg.com/pdf/presentation/2022/KCG_Senshu_ICD_20220510.pdf



プレゼント

GALLERY

言葉



<https://ko-cg.com/gallery/>

<https://ko-cg.com/words/>





KCG Komuro Consulting Group
Our Tagline : The Insatiable Quest for Special "ONE"

Thanks for Your Mighty Smile,
Live, Love, Laugh and be Happy !

今日も幸せが感じられ素敵な夢を見られる夜をお過ごしください



アントレプレナーとイノベーターが
いつの時代も新たな世界や未来の創り手となる

- Discover The "NEXT" -

Masashi KOMURO

<https://ko-cg.com/>